

Strategische Richtung für Amway

Erfolg von Amway Geschäftspartnern

PRODUKTERLEBNISSE

GESCHÄFTSPARTNER
INCENTIVES

WACHSTUMSLÖSUNGEN
FÜR FÜHRUNGSKRÄFTE

DIGITALE
TRANSFORMATION

Zusammen mit Amway Geschäftspartnern
auf Erkenntnisse gestützte Strategien
entwickeln

Fokus auf profitable und nachhaltige
Geschäftsaktivitäten: **Struktur und
Produktvermittlungen an Kunden**

Eine **Kultur der Produktvermittlung** fördern

Positive, nahtlose Erlebnisse für
Geschäftspartner und Kunden schaffen

Die Vergütungsreise für Geschäftspartner

CORE PLUS+ FRÜHE INCENTIVES

CORE PLUS+ INCENTIVES FÜR FÜHRUNGSKRÄFTE

Frontline Growth Incentive+
Qualifikanten unterstützen und trainieren, selbst Founders Stufen zu erreichen

Two-Time Cash Incentive+
Höhere Stufen erreichen

Personal Group Growth Incentive+
Zusätzliches Einkommen auf dem Weg zu Founders Qualifikationen

Performance Plus und Performance Elite Incentives+
Wachstum über 10.001 Rubin-PW

**NEU!
Bronze
Erfolgsnadel**

Bronze Builder Incentive+
Ein ausgewogenes Geschäft aufbauen

Bronze Foundation Incentive+
Ein Team aufbauen, das Produkte an Kunden vermittelt

Customer Sales Incentive+
Mehr Einkommen durch Produktvermittlung an Kunden erwirtschaften

